

Tagung der RD-Moor „ACE - Ein Automobilclub im Beratungsalltag“

Die Regionaldirektion Moor veranstaltet u.a. Tagungen, die allen Kolleginnen und Kollegen angeboten werden, die eine Zusammenarbeit mit der Fonds Finanz Maklerservice GmbH pflegen. Die Inhalte der Tagung dienen der persönlichen Fort- und Weiterbildung für die Beratung und den Vertrieb im Versicherungswesen.

Veranstaltungstag: 04.10.2021
 Veranstaltungsort: Kloster Frauenberg, Am Frauenberg 1, 36039 Fulda
 Veranstalter: Alexander Moor
Diplom-Betriebswirt (BA) Fachrichtung Versicherung, Regionaldirektor in Kooperation mit Fonds Finanz
 Ehem. Gesellschafter u. Geschäftsführer eines mobilen Pflegedienstes, Gründer und Leiter Arbeitskreis Pflege

Referenten: Alexander Moor (Teil 1, 2, 6) finalex Alexander Moor e.K.
 Harald Höhl (Teil 3, 4, 8) ACE-Wirtschaftsdienst GmbH
 Volker Suhr (Teil 5) ACE-Wirtschaftsdienst GmbH
 Sebastian Frieden (Teil 7) Wefox Insurance AG

09:30 Uhr	Ankunft und Begrüßungskaffee
10:00 Uhr	Teil 1: Begrüßung und Vorstellung der Referenten
10:15 Uhr 15 min	Teil 2: Warum ACE in den Beratungsalltag integrieren? Den Mehrwert für das Beratungsgespräch erlernen und das Potential erkennen.
10:30 Uhr 60 min	Teil 3: Die Highlights des ACE Produkt highlights werden zur Grundlage der Zielgruppendefinition; Abgrenzung zum Schutzbrief
11:30 Uhr	Kaffeepause
11:45 Uhr 45 min	Teil 4: Das ACE-Partnerportal Schulung im Umgang mit dem Portal für einen optimalen Vermittlungsprozess
12:30 Uhr	Mittagspause und gemeinsames Essen
13:30 Uhr	Ein regionaler Abschlepppartner stellt sich vor
13:45 Uhr 30 min	Teil 5: ACE Firmenmitgliedschaft Schulung des Produktes zur Gewinnung neuer Mandantinnen und Mandanten

Agenda

- 14:15 Uhr **60 min** **Teil 6:** Praktische Umsetzung
Die Macht der Kundenliste, die ADAC-Selektion, das Musteranschreiben, vom Fahrrad zur Hausratversicherung über die Kasko zur Kfz-Versicherung, vom Schutzbrief zum ACE, vom Fahrerschutz zur Unfallversicherung und zurück - nebenbei JURADIREKT
- 15:15 Uhr Erholungspause mit Kaffee mit Kuchen
- 15:45 Uhr **30 min** **Teil 7:** Wefox
Ein Kfz-Versicherer stellt sich vor. Der Blick ins Bedingungswerk schafft Klarheit für den Vertriebs Erfolg. Die Antragsstrecke wird geschult.
- 16:15 Uhr **15 min** **Teil 8:** Motivationsschub
Wie sich ein persönliches Dankeschön auf den Vertriebs Erfolg auswirken kann?
- 16:30 Uhr Verabschiedung durch den Veranstalter



**IDD-Weiterbildungszeit:
4,25 Stunden (255 Minuten) ***

Agenda

* Hinweis: Sie erhalten für die Zeit Ihrer Anwesenheit die dafür vorgesehene Bildungszeit. Diese kann von der Gesamtdauer der Veranstaltung abweichen. Bitte beachten Sie, dass die bescheinigte Bildungszeit nicht auf Ihr etwaiges Weiterbildungskonto bei der Branchen-initiative "gut beraten" gutgeschrieben wird.